22
GIUGNO
2017
TOWERS HOTEL
****
3a EDIZIONE

AFTERMARKETLAB

L'EVOLUZIONE DEL SETTORE

DEFINIRE STRATEGIE / COSTRUIRE OPPORTUNITÀ

FLOTTE – OPPORTUNITÀ PER L'AFTERMARKET

SIMONE GUIDI – Direttore Network

ARVAL
BNP PARIBAS GROUP

IL MERCATO – RAPPORTO ANIASA 2016

INDICATORI DEL NOLEGGIO NEL 2016

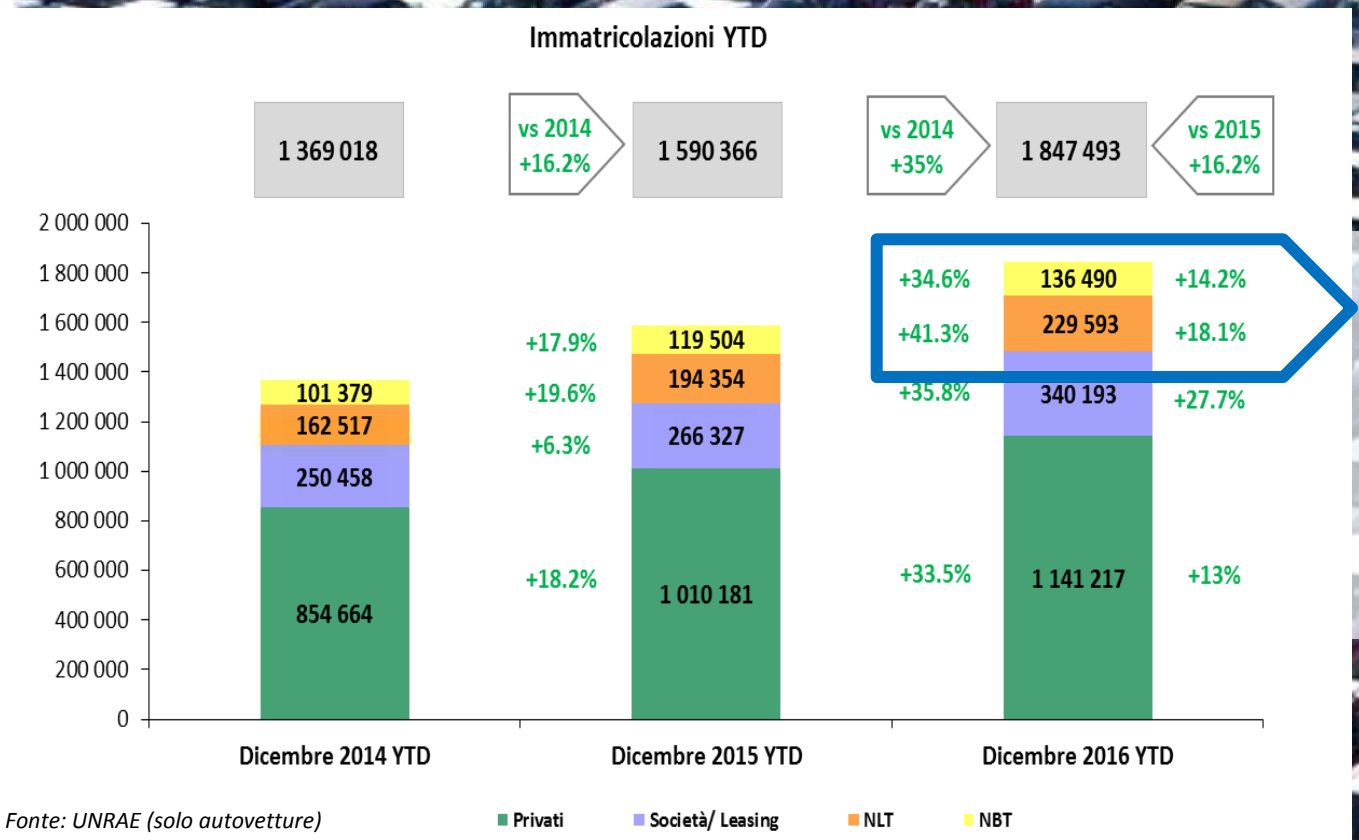
	2016	2015	2014	VAR % 201516
FATTURATO (MLN €)	6.020	5.463	5.168	10,2%
FLOTTA				
NBT FLOTTA MAX	161.513	144.787	143.058	11,6%
NLT END FLEET	674.117	585.285	546.047	15,2%
IMMATRICOLAZIONI	374.716	317.119	270.366	18,1%
BREVE TERMINE	99.839	94.287	77.756	5,9%
LUNGO TERMINE	274.877	222.832	192.610	23,4%

ANIASA

FLEET magazine

Maggio: +8,2% e oltre quota 200mila
Si riparte ed il noleggio è stabile al 25% del mercato

IL MERCATO – COME STA CAMBIANDO



Fonte: UNRAE (solo autovetture)

Oltre il 20% dell'immatricolato sarà canalizzato

Oggi il mercato del noleggio vale meno del 3%

Aftermarket: sfide e opportunità per il noleggio?

Per una FLOTTA...

É un opportunità se lo conosci

DIVISIONE NETWORK – LA NOSTRA MISSION

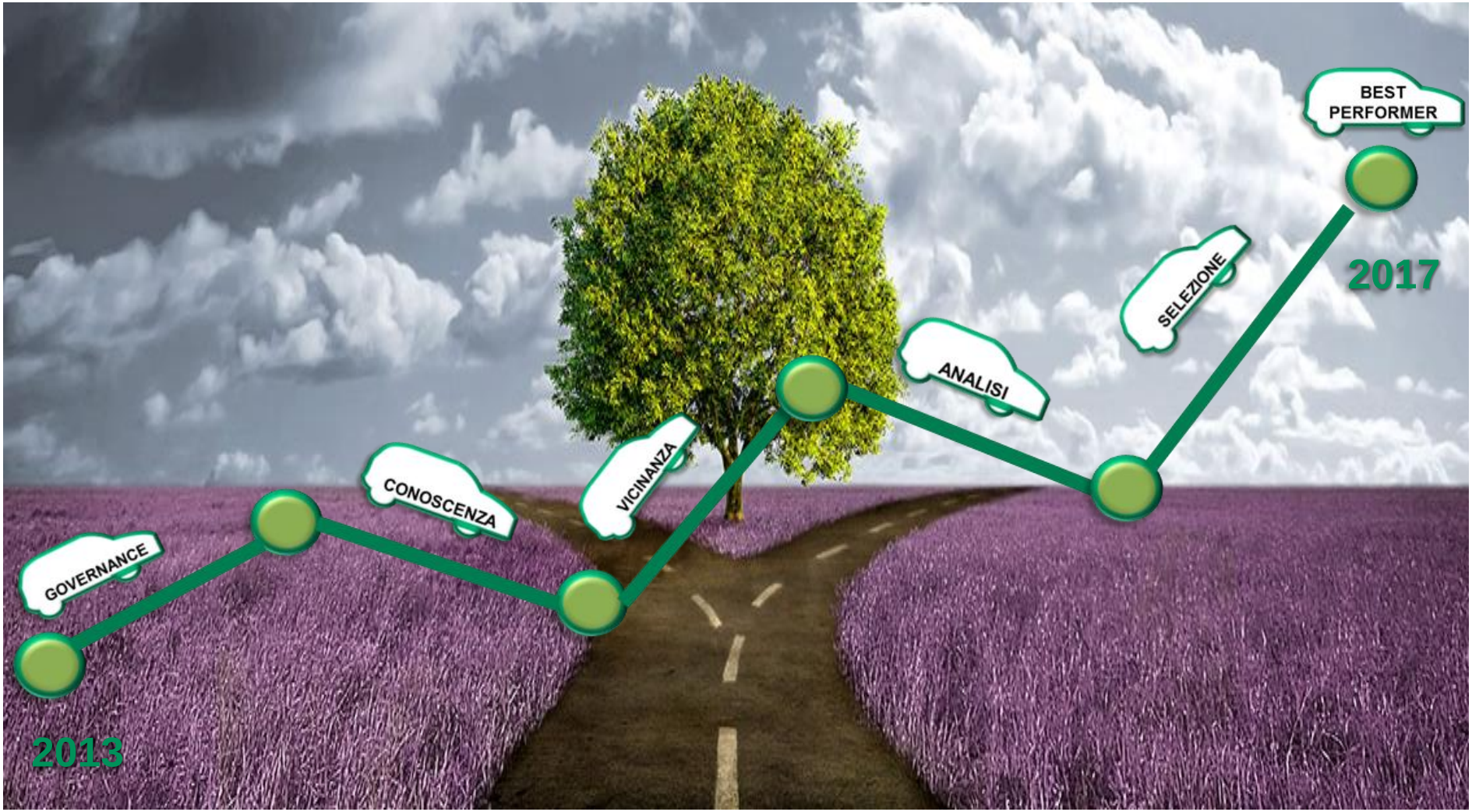
Cercare, **S**elezionare, **Q**ualificare e **S**viluppare il network dei fornitori di servizi al veicolo, creando rapporti di valore con i Partner per soddisfare le necessità di **S**ervizio, di **Q**ualità e di **I**mmagine di ARVAL

Aftermarket: sfide e opportunità per il noleggio?

Per una FLOTTA...

É un opportunità se lo qualifichi

LA ROADMAP DELLA QUALIFICAZIONE



NETWORK: STRATEGIA IN PARTNERSHIP

GROUPAUTO Italia · PUNTOPRO · MULTIMARCA · RHIAG · a posto · sa@ servizi auto on-line · BOSCH Service · MAGNETI MARELLI · MAGNETI MARELLI checkstar

AXALTA · PPG · AkzoNobel · BASF The Chemical Company

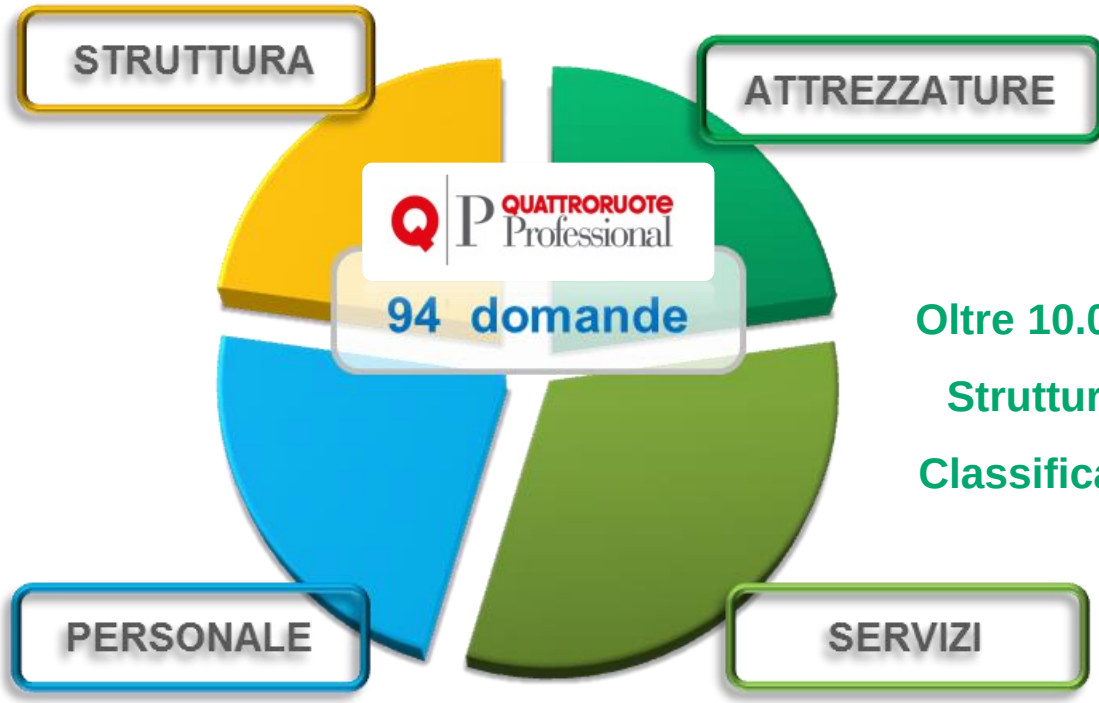
CARGLASS · DOCTOR GLASS · RAPIDGLASS · MOTOR GLASS · euroGlass SERVICE

GOODYEAR · PIRELLI · MICHELIN · Continental · tyre Team · YOKOHAMA

I NETWORK LE SOOCIETA' PARTNER

Garanti della Professionalità, della Qualità della prestazione e dello Sviluppo del network

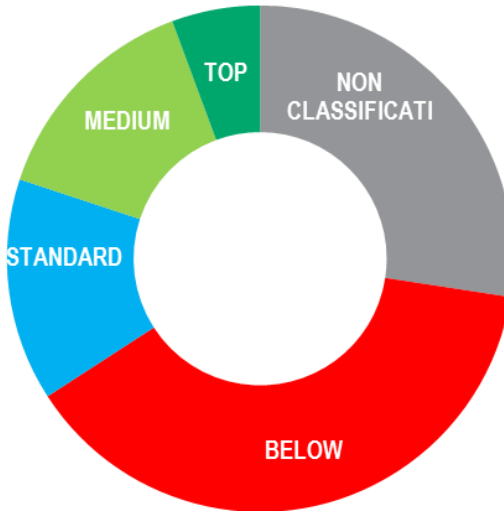
CONOSCENZA: QUESTIONARIO DI CLASSIFICAZIONE



Oltre 10.000

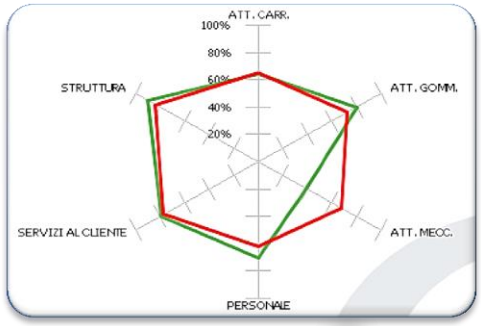
Strutture

Classificate



Per qualificarsi

Per svilupparsi



VICINANZA & ANALISI DEL TERRITORIO

Copertura

Eventi

Necessità

Performance

9 NETWORK MANAGER
6 NETWORK SUPPORT

SELEZIONE: FABBISOGNO E QUALITÀ DEL SERVIZIO

CLASSIFICAZIONE

QUALITA'

PERFORMANCE

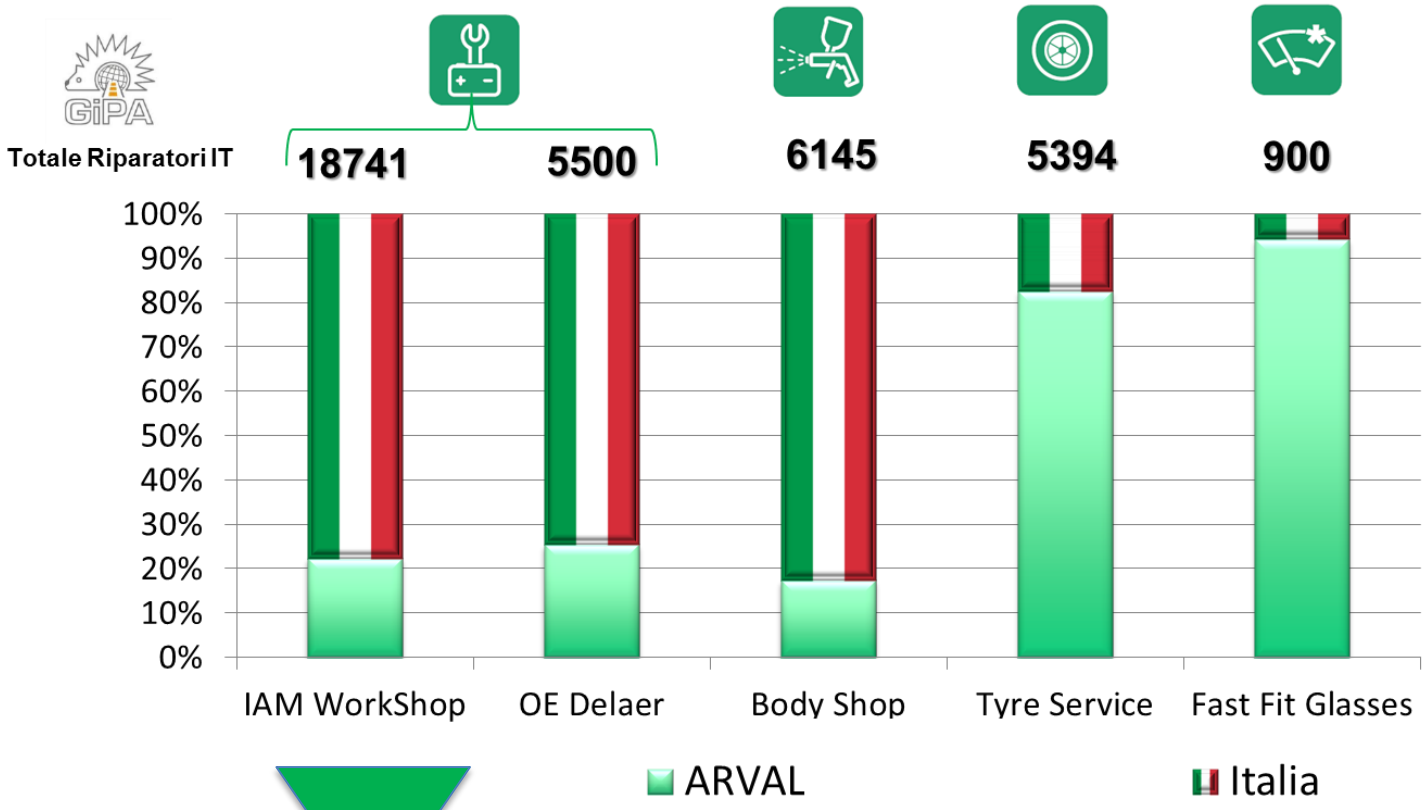
SOLIDITA' AZIENDA

Indice di Valutazione Sintetica
1/100

< 50

> 50
Preferred

LA SELEZIONE DEI FORNITORI ARVAL VERSO MERCATO ITALIA



Oltre 50 Milioni di euro canalizzati nell'Aftermarket

Aftermarket: sfide e opportunità per il noleggio?

Per un Riparatore…
É un opportunità se offri Servizi a 360°

Aftermarket: sfide e opportunità per il noleggio?

Per la Distribuzione..

É un opportunità se conosci la esigenze della Flotta

LE SCELTE

RENDETE PIU' BELLO E SORRIDENTE
L'AFTERMARKET
Per i Vostri Clienti, Per i Vostri
Dipendenti, Per VOI!
GRAZIE